

Ergy jest młodą i dynamicznie rozwijającą się firmą świadczącą usługi doradcze i asset management w obszarze Odnawialnych Źródeł Energii („OZE”) w Polsce. Istotną część naszej działalności dotyczy doradztwa strategicznego, prowadzenia transakcji M&A oraz pozyskiwania finansowania dłużnego. Naszymi klientami są zarówno czółowe zagraniczne fundusze inwestycyjne, jak również duzi polscy inwestorzy branżowi. Nasz zespół składa się z doświadczonych specjalistów OZE z wieloletnim doświadczeniem w doradztwie i transakcjach M&A z tzw. „wielkiej czwórki” – w tym przy projektach dotyczących aktywów OZE o mocy ponad 3 GW, co czyni nas jednym z liderów polskiego rynku.

**Poszukujemy ambitnej osoby na stanowisko Strategy Consultant w Warszawie,
chętniej do podjęcia nowych wyzwań zawodowych w perspektywie i szybko rozwijającej się branży OZE**

Profil kandydata

Kobieta lub mężczyzna, która / który:

- ✓ posiada **ukończone studia magisterskie albo jest studentem 4-5 roku**, preferowane kierunki z obszaru zarządzania, rachunkowości, finansów lub ekonomii
- ✓ mile widziane **doświadczenie w doradztwie** strategicznym lub związane z M&A, oraz zainteresowanie OZE
- ✓ umie pracować samodzielnie i **efektywnie organizuje swoją pracę**
- ✓ jest osobą komunikatywną, dokładną i sumienną
- ✓ posiada dobrą **znajomość pakietu MS Office** (w szczególności programów Excel, PowerPoint, Word)
- ✓ posiada zaawansowaną **znajomość języka angielskiego w mowie i piśmie (min. C1)**
- ✓ chce pracować stacjonarnie z biura w centrum Warszawy, z możliwością okazjonalnej pracy zdalnej

Zakres obowiązków

- ✓ **czynny udział w ciekawych projektach**, które mają realny wpływ na kształt rynku OZE w Polsce
- ✓ **przeprowadzenie analiz rynkowych** pod nadzorem doświadczonych członków zespołu
- ✓ wsparcie w przygotowaniu **dokumentów transakcyjnych** (m.in. memorandum informacyjne i model finansowy)
- ✓ wsparcie w przygotowaniu **opracowań dla klientów i inwestorów** (m.in. prezentacje i analizy wrażliwości)
- ✓ wsparcie w **analizie dokumentacji** dot. aktywów objętych transakcją (m.in. umowy dystrybucyjne na sprzedaż energii i umowy dzierżawy gruntów pod aktywa transakcyjne)

Co oferujemy

- ✓ Praca na **pełen etat**
- ✓ Środowisko pracy sprzyjające **szybkemu rozwojowi kompetencji analitycznych, biznesowych i finansowych**
- ✓ **Stabilne zatrudnienie** w oparciu o Umowę o Pracę lub kontrakt B2B
- ✓ **Nauka od zespołu** z wieloletnim doświadczeniem w transakcjach M&A i project finance oraz branży OZE
- ✓ **Przyjazne środowisko pracy** oparte na wzajemnym szacunku, akceptacji i regularnej informacji zwrotnej
- ✓ Realny wpływ na to jak wygląda **ścieżka kariery**
- ✓ **Pakiet szkoleń** dostosowany do planów rozwojowych
- ✓ **Atrakcyjne wynagrodzenie**

Jeśli ta oferta jest dla Ciebie, prześlij swoje CV na adres: rekrutacja@ergy.pl